







UN POTENCIAL QUE CRECE

IMPULSANDO EL ALCANCE Y LA EXPANSIÓN A TRAVÉS DE ALIANZAS
ESTRATÉGICAS Y SOCIEDADES.

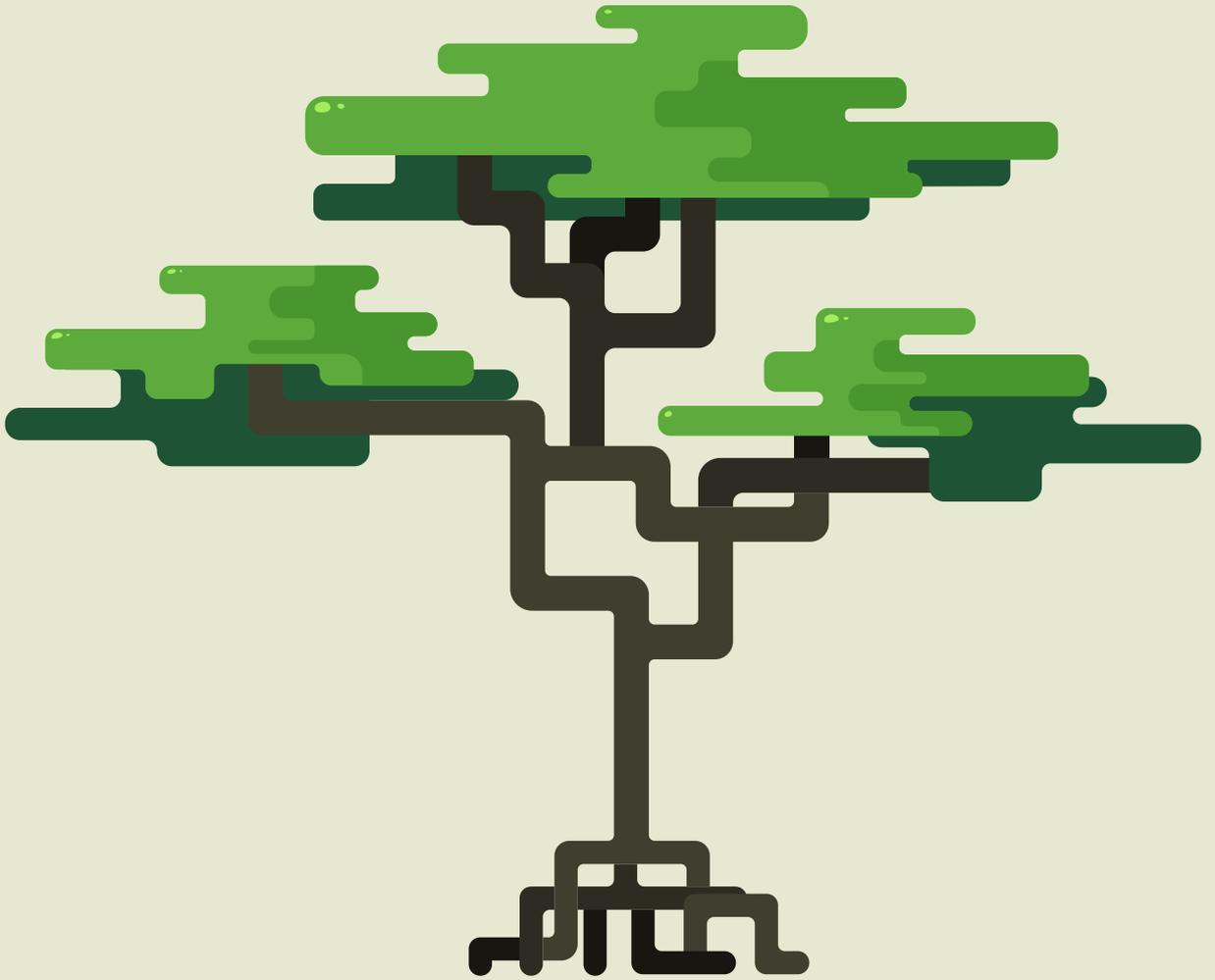
The background of the image is a close-up of a hand holding a smartphone. A large, semi-transparent white trapezoidal shape is overlaid on the left side of the phone. The entire image is covered with a complex, repeating geometric pattern of yellow and white lines, resembling a stylized circuit board or a maze. The pattern consists of various shapes like chevrons, squares, and zig-zags, creating a sense of depth and movement. The colors are bright yellow and white, set against a blurred background of the phone and hand.

PODEROSA NUEVA
TECNOLOGÍA, MERCADOS
EMERGENTES Y UNA
DEMOGRAFÍA CAMBIANTE.



A lo largo de las tres décadas pasadas Sunset World ha afinado todos los aspectos de nuestro negocio para maximizar el servicio al cliente y el rendimiento. Detrás de la escena de unas vacaciones excepcionales hay sistemas operativos altamente eficientes. Hemos aprendido a usar la economía a escala para ofrecer valores agregados sin precedentes a nuestros Socios y clientes. Cada innovación es también un flujo de ingresos.

Y mientras nos movemos hacia adelante con planes de doblar nuestro inventario, cultivando nuevos mercados, debemos también dominar las nuevas formas de hacer negocios. El aislamiento no es una opción.





EXTENDIENDO NUESTROS RECURSOS

Actualmente y cada vez más, el crecimiento de Sunset World no es solo hacia arriba sino hacia los lados. Como el árbol de la Ceiba con su corona de ramas radiando hacia todas direcciones, estamos extendiendo nuestros alcances a través de alianzas estratégicas mutuamente benéficas.

BUSCAMOS SOCIOS EN:

Mercadotecnia
Ventas
Desarrollo
Diseño de resorts
Diseño de salas de ventas
Financiamiento
Bienes raíces



NUESTRO DESEMPEÑO EN VENTAS Y
MERCADOTECNIA ATRAE TRÁFICO Y LLENA
SALAS DE VENTAS. NUESTROS SOCIOS SE
BENEFICIAN DE NUESTRA INFRAESTRUCTURA
Y NUESTRA EXPERIENCIA.

Bajo el amplio dosel corporativo de Sunset World, una red diversa de compañías internas proveen soluciones B2B y B2C asegurando nuestro florecimiento continuo en el destino vacacional más competitivo del mundo.

Al integrar prácticas con estándares dorados en la generación de clientes potenciales, redes sociales, mercadotecnia digital y campañas de correos directos, somos capaces de generar ganancias adicionales con un amplio rango de probabilidad de éxito. Alineados con los resorts y experiencias vacacionales Sunset World, estos recursos están ayudándonos a penetrar nuevos mercados y ayudan a nuestros socios a operar más eficientemente.





INFRA ESTRUC TURA

“Nuestra red interna de compañías hermanas aportan el amplio conocimiento, la experiencia y los recursos que Sunset World necesita para jugar el papel definitorio de la industria que visualizamos.” - *Orlando Arroyo*



SUNSET
WORLD
COMPAÑÍAS



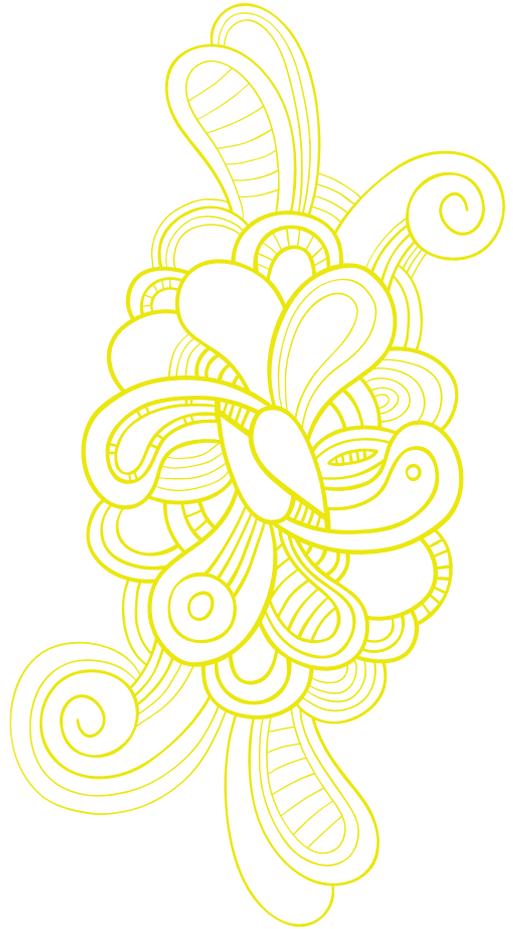
SOLUCIONES DE MERCADOTECNIA

Hace una década nuestro departamento de mercadotecnia era un call center con un operador haciendo llamadas impersonales. Ahora Marketing 4 Sunset Group ha evolucionado en una red multidimensional de compañías que generan los clientes potenciales que necesitamos para atraer nuevos mercados y hacer crecer el número de membresías Club Sunset.

1,000,0

000,000

DÓLARES EN VENTAS





MERCADOTECNIA

VENTAS

OPERACIONES



SUNSET WORLD

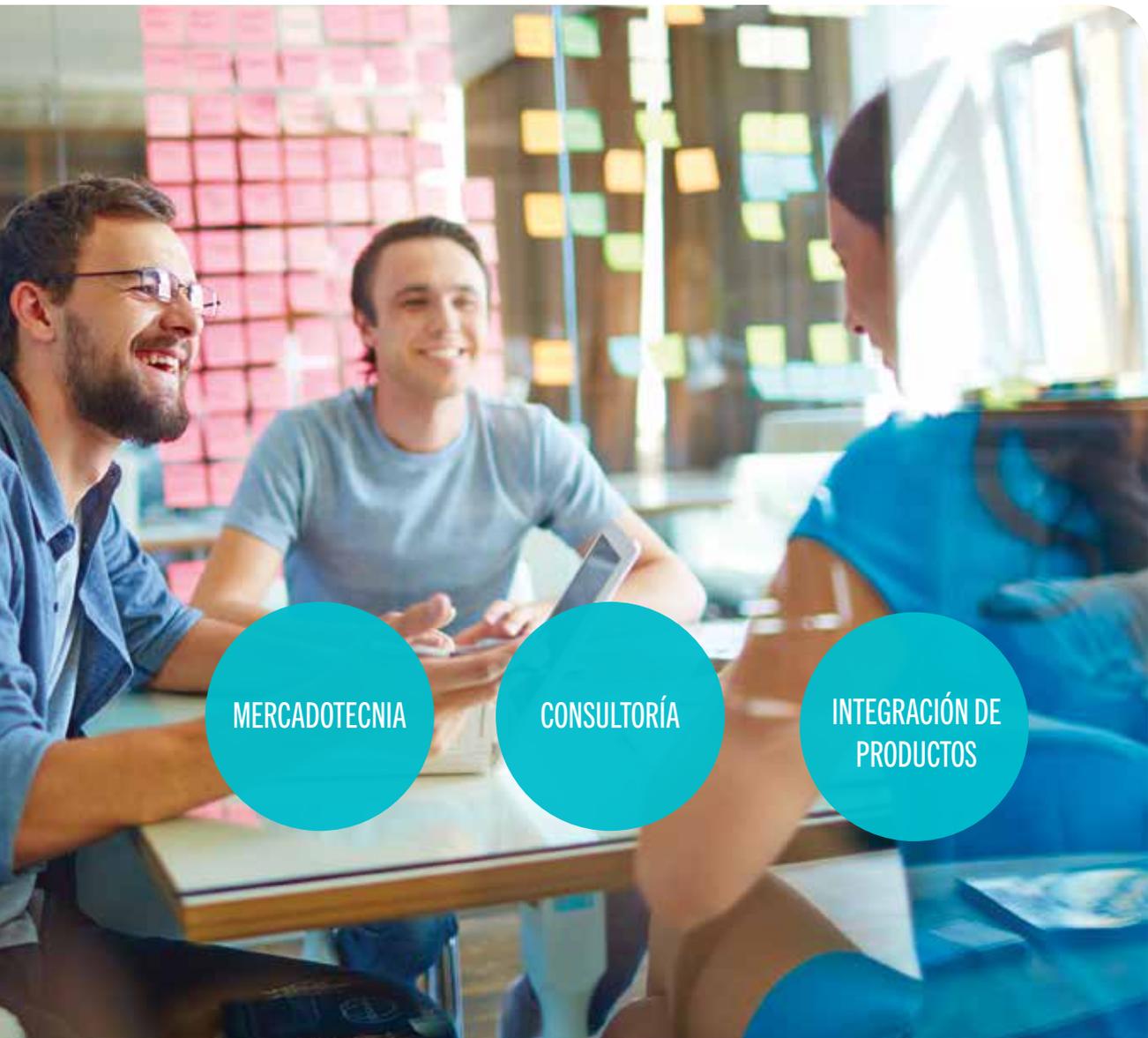
EXTRAORDINARIAS COMPAÑÍAS OPERADAS
POR GENTE EXTRAORDINARIA.



MARKETING 4 SUNSET GROUP

Marketing 4 Sunset Group se dirige estratégicamente a nichos de mercado en América del Norte, Latinoamérica y el Reino Unido a través de esfuerzos de mercadotecnia directos como inbound, outbound, correo directo, campañas de comercio electrónico y televisión.

Nuestro personal completamente bilingüe usa tecnología de punta para ejecutar programas de mercadotecnia, reservaciones e integración para Sunset World Resorts & Vacation Experiences y la industria de la hospitalidad por extensión. Mejoramos las ventas y mercadotecnia de nuestros clientes internos y externos con nuestros productos de viajes y esparcimiento.



MERCADOTECNIA

CONSULTORÍA

INTEGRACIÓN DE PRODUCTOS

YUCATÁN HOLIDAYS

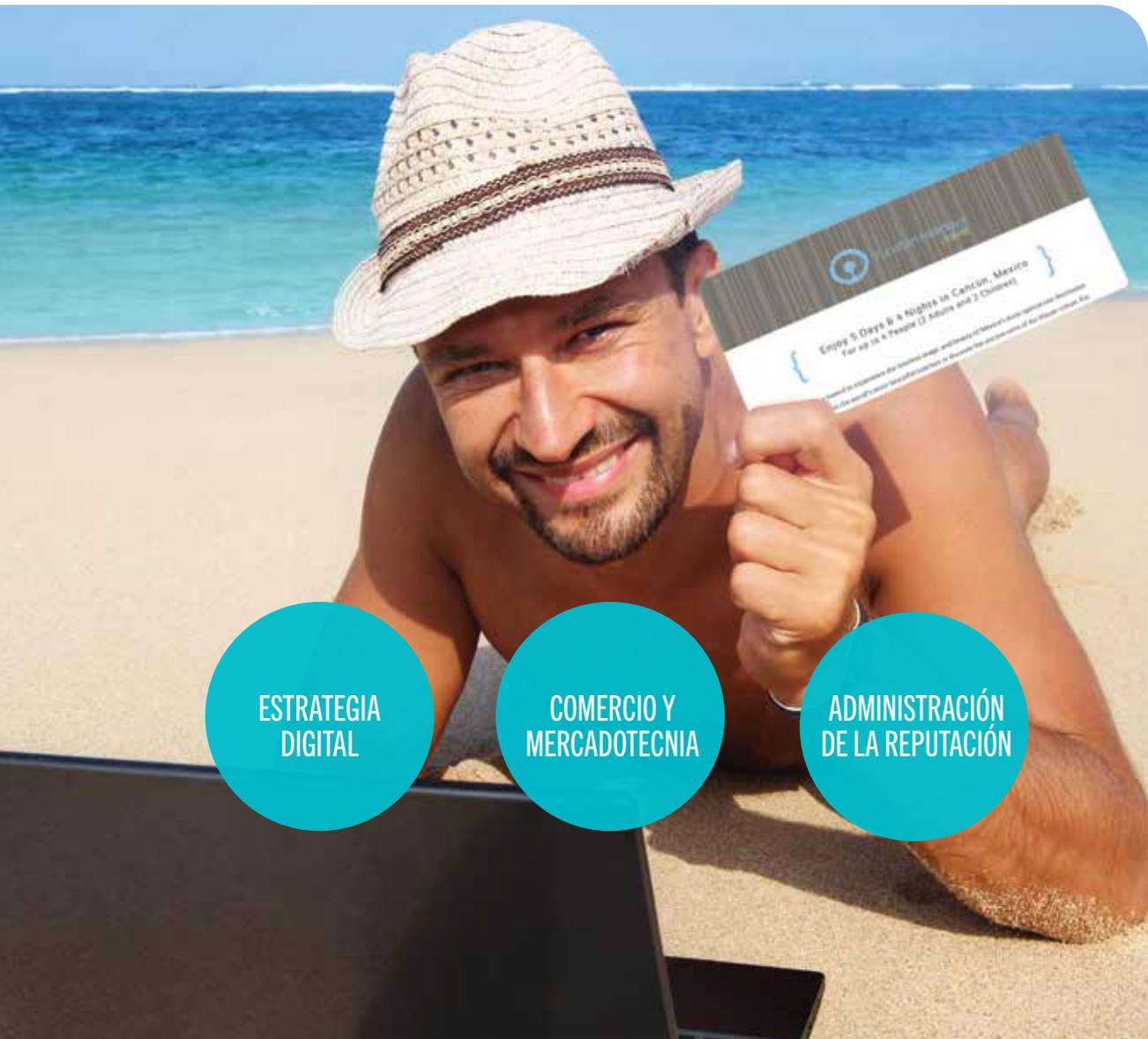
Yucatán Holidays es una visionaria compañía B2B comprometida a proporcionar experiencias vacacionales inspiradoras y sostenibles en la Península de Yucatán, vendiendo o donando certificados de viajes para usarse en campañas establecidas por grandes marcas u organizaciones de beneficencia. Para Sunset World este creativo método de distribución arroja una red muy amplia para generar clientes potenciales. Aquí hay un ejemplo de compañías asociadas que han trabajado en conjunto con Yucatán Holidays:

ALIANZAS CON EMPRESAS

Palacio de Hierro
Nivada Swiss Watches
Sam's Club
Costco
Banamex Bank
Santander Bank
Rovia Travel Club
Global Connections

ORGANIZACIONES DE BENEFICENCIA

Fundación Pies Descalzos by Shakira
Fundación Rafa Márquez
"Fútbol y Corazon, A.C."
Fundación Mi Sangre by Juanes



ESTRATEGIA
DIGITAL

COMERCIO Y
MERCADOTECNIA

ADMINISTRACIÓN
DE LA REPUTACIÓN

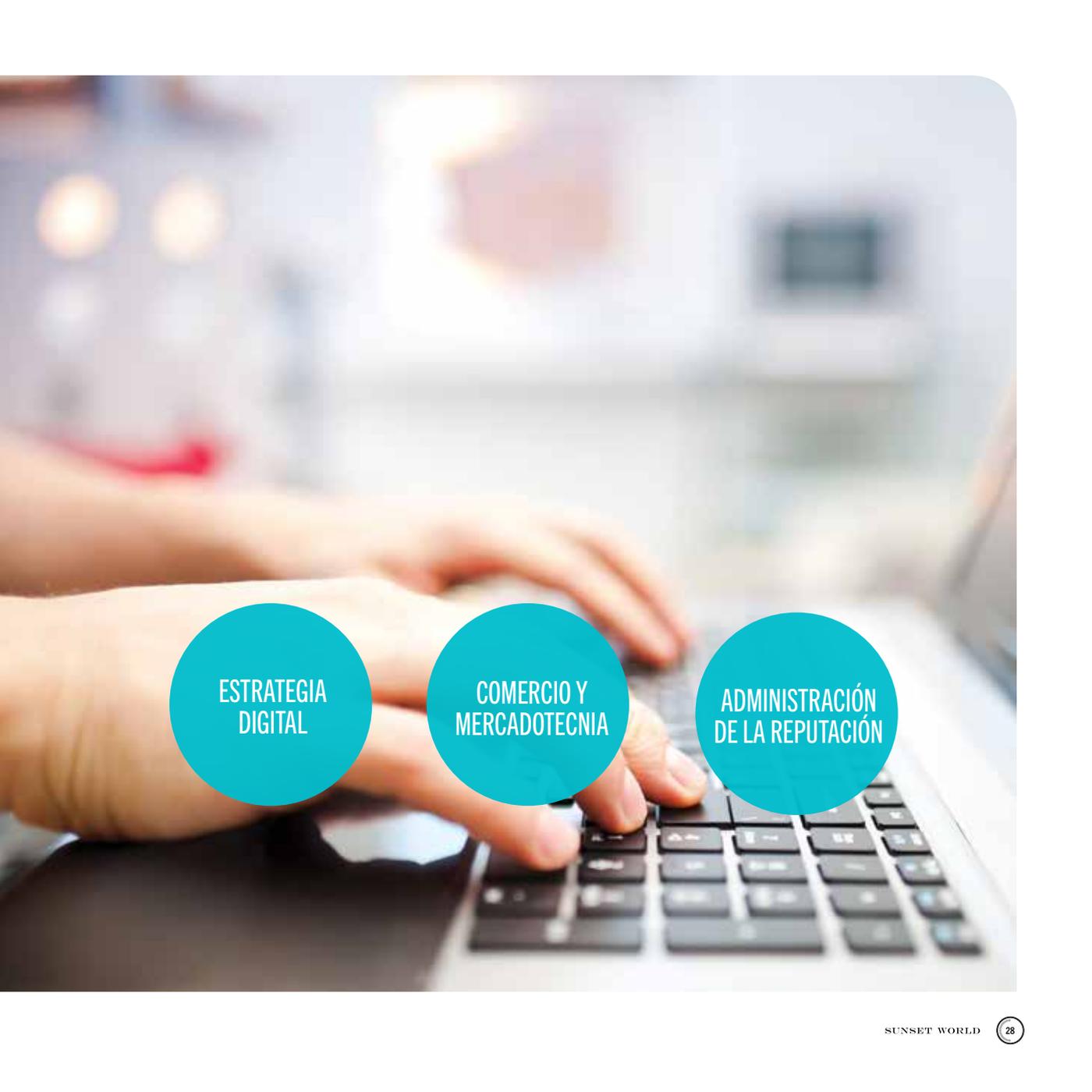


SUNSET WORLD E-BUSINESS

Funcionando como una agencia de publicidad en línea, Comercio Electrónico Sunset World desarrolla estrategias de mercadotecnia digital de punta para Sunset World y Marketing 4 Sunset Group a través de transacciones en línea enfocadas a la generación de clientes potenciales.

Este grupo también administra nuestra reputación de marca, SEO, CEM, CRM y mercadotecnia digital inbound.

Estrategia Digital, Comercio y Mercadotecnia, Administración de la Reputación.



ESTRATEGIA
DIGITAL

COMERCIO Y
MERCADOTECNIA

ADMINISTRACIÓN
DE LA REPUTACIÓN

SHARE

El programa de referidos número uno en México, SHARE, hace que nuestros Socios de Club Sunset ganen premios para cubrir sus cuotas de mantenimiento y otros gastos vacacionales de su membresía Club Sunset. Nuestros Socios pueden referir familiares, amigos y conocidos ofreciéndoles certificados de vacaciones para visitar alguno de nuestros resorts. Los premios se ganan cuando los referidos asisten a la presentación en el resort y el monto del premio aumenta si sus referidos se convierten en Socios de nuestra familia en el club vacacional.



LEALTAD

PREMIOS

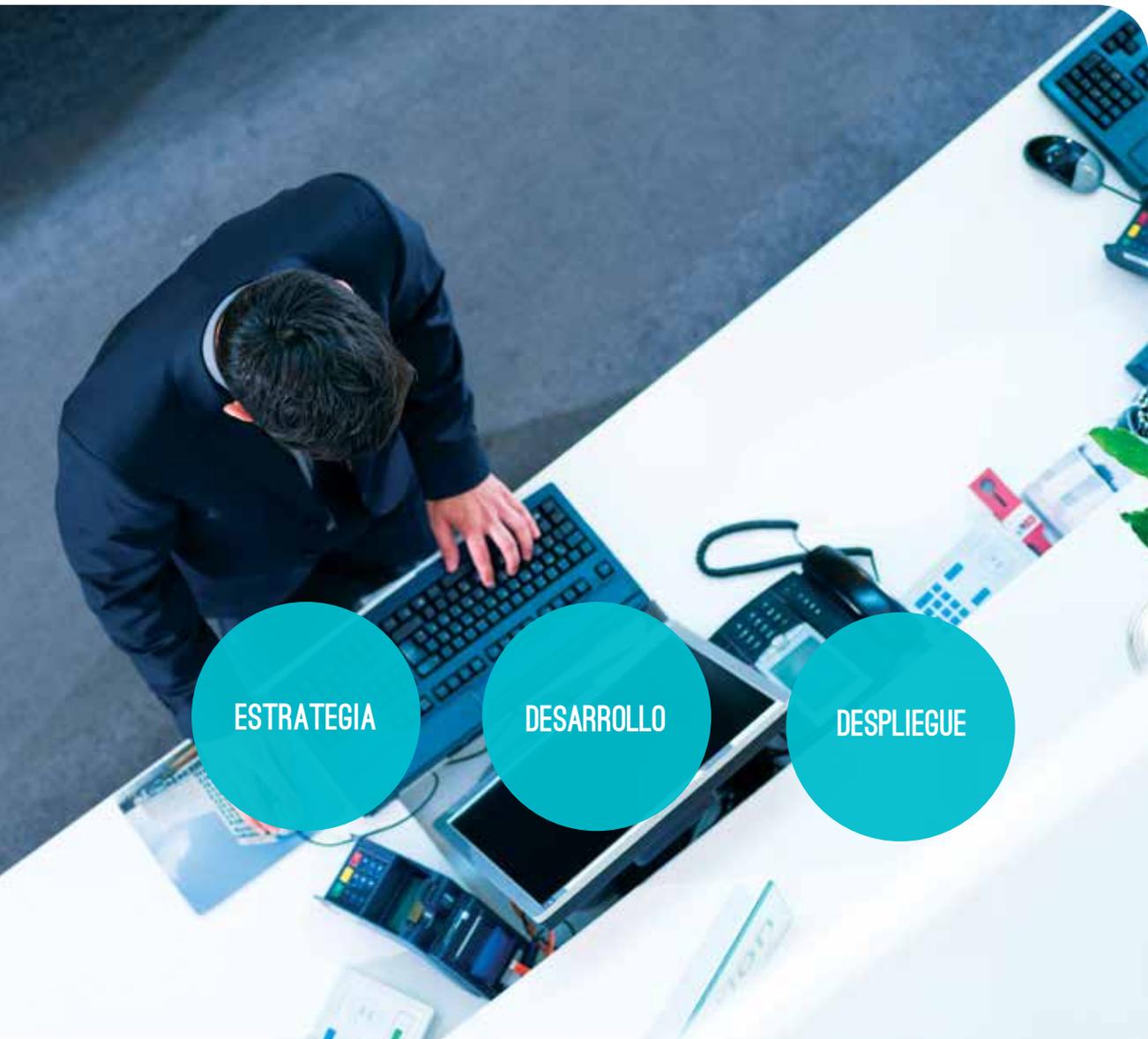
REFERIDOS



SUNSET WORLD IT

El departamento de Sunset World IT tiene una gran colección de tecnología de la información y plataformas desarrolladas específicamente para Sunset World, lo que nos ha permitido ser líderes en la industria de la hospitalidad y clubes vacacionales a través de detallados KPI (Indicadores Clave de Desempeño), reportes inteligentes de negocios, control de operaciones y entrega de información clave a las unidades de negocios del grupo.

Nuestro Sistema Administrador de Propiedades con Administración SAP – la columna vertebral de nuestra operación – está totalmente integrada con Alimentos y Bebidas para administrar automáticamente los planes Todo Incluido y Europeo. También conecta la operación con la administración de membresías de Club Sunset, nuestros call centers y los motores de reservaciones.



ESTRATEGIA

DESARROLLO

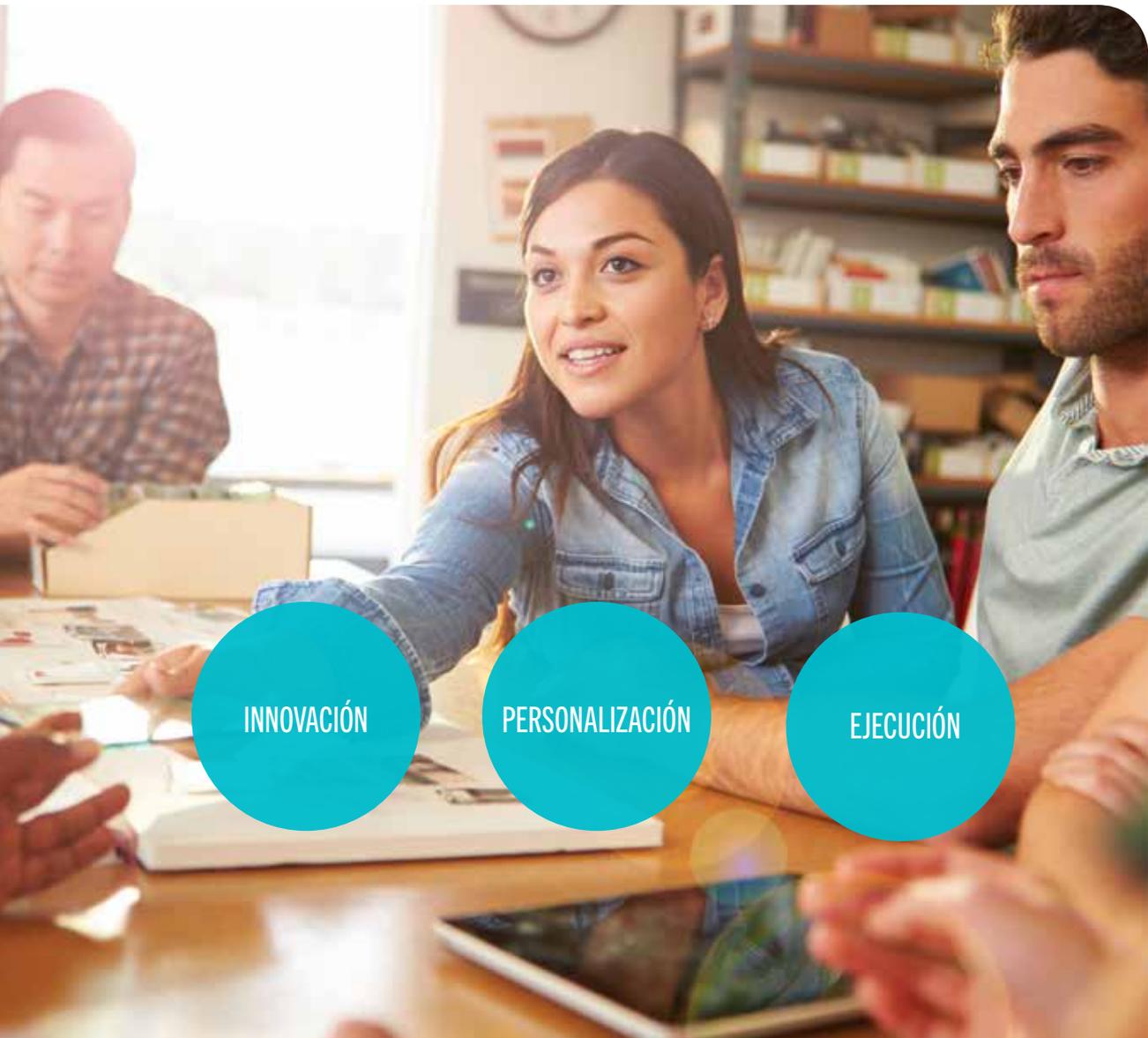
DESPLIEGUE



SERVICIOS IT

Sunset World IT también desarrolla aplicaciones de plataforma cruzada personalizadas – incluyendo el programa de referidos SHARE – que han ganado premios por su innovadora funcionalidad.

Solo las soluciones personalizadas funcionan para Sunset World, es por eso que nuestro departamento IT tiene la experiencia para modernizar y adaptar nuestros sistemas de negocios y mantener el paso en un mercado cambiante. También podemos ofrecer esta experiencia y aportar soluciones personalizadas a nuestros socios a través de una relación de consultoría forjada a través de Sunbay Solutios y Sunset Management Solutions.



INNOVACIÓN

PERSONALIZACIÓN

EJECUCIÓN



SUNSET WORLD MANAGEMENT SOLUTIONS

Sunset World Management Solutions es responsable de hacer consultoría en operación hotelera y se especializa en ayudar a los clubes vacacionales a maximizar su rendimiento.

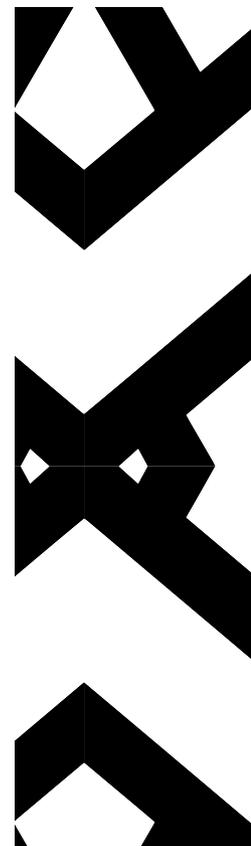
Nuestro sistema va más allá de los conceptos tradicionales de la operación y la mercadotecnia hotelera para integrar la experiencia, el apoyo y las plataformas que le han dado el éxito a Sunset World Resorts & Vacation Experiences. Junto con Sunbay Solutions, Sunset World Management Solutions invita a los socios de negocios de Sunset World a beneficiarse de una alianza estratégica basada en resultados y esquemas de pago competitivos en relación directa con el rendimiento generado.



TÁCTICAS

ENTRENAMIENTO

ANÁLISIS



EVENTOS

Además de nuestra amplia experiencia en planeación y montaje de diversos eventos en Cancún y la Riviera Maya, los resorts de Sunset World son las locaciones ideales para alojar eventos de otros grupos, desde conferencias de negocios hasta eventos deportivos.





DESDE HACE TRES DÉCADAS HEMOS AFINADO CADA ASPECTO DE NUESTRO NEGOCIO PARA MAXIMIZAR EL SERVICIO AL CLIENTE Y EL RENDIMIENTO.



NUESTROS SOCIOS Y SISTEMAS DE ADMINISTRACIÓN
DE PROPIEDADES APUNTALAN NUESTRA CAPACIDAD
DE CRECER Y PROSPERAN EN UN MERCADO GLOBAL
DIVERSO Y EN CONSTANTE CAMBIO.



ARMONÍA

“UNIRSE ES UN COMIENZO, PERMANECER UNIDOS ES PROGRESO Y TRABAJAR UNIDOS ES EL ÉXITO.” - *Henry Ford*

Erika García

CEO

egarcia@mxrru.com

USA / Canada 1 866 760 1843 Ext 6164

México +52 (998) 287 4103

Leyla Cámara

COO Yucatán Holidays

lcamara@yucatanholidays.travel

USA / Canada 1 866 760 1843 Ext 6151

México +52 (998) 287 4141

Anna Kiseleva

Business Development

akiseleva@mxrru.com

USA / Canada 1 866 760 1843 Ext 6134

México +52 (998) 287 4113